

## Opzione Incasso

**Vantare i miei crediti d'onorario con determinazione.**

**Questa è la mia idea di libertà.**

## Liberatevi di tutti i vecchi oneri e godetevi la sensazione di poter guardare con fiducia al futuro.

I processi di incasso devono essere predisposti e attuati professionalmente. Il disbrigo da parte di specialisti, dopo ripetuti solleciti privi di esito positivo, aumenta le probabilità di ottenere i pagamenti, o almeno parte di essi.

### **Collaborazione con EOS Svizzera SA, specializzata nel settore degli incassi.**

La nostra azienda partner EOS Svizzera SA opera con successo dal 1958 e offre la garanzia di una gestione delle procedure professionale e mirata. Oltre ad apportare il necessario know-how, è in grado di operare con la dovuta delicatezza nel contatto con i pazienti.

### **Incasso in base ad accordo a forfait**

In cambio di una commissione d'incasso fissa in base al fatturato da onorari, la Cassa per medici-dentisti SA si fa carico delle spese di tutti i casi d'incasso.

Sono comprese:

- Spese di istruttoria
- Spese e commissioni per esecuzioni, procedure di rigetto e avvio del procedimento processuale ordinario.

Sono escluse:

- Le spese per l'apertura del fallimento, anticipazioni di spese all'ufficio dei fallimenti ed eventuale obbligo di assunzione della spesa del procedimento non coperte dalla massa fallimentare

- Spese per la rappresentanza obbligatoria in caso di procedure di fronte al giudice conciliatore
- Spese per l'assistenza di un rappresentante legale professionale

Se le spese effettive d'incasso superano la commissione d'incasso fissa, si applica provvisoriamente una commissione d'incasso variabile.

### **Incasso in base ad accordo individuale**

Ci occupiamo della procedura di incasso applicando in ogni singolo caso le condizioni della EOS Svizzera SA: provvigione di rendimento più spese e commissioni fissate individualmente.

### **Incasso «in base ad accordo di acquisto»**

In determinate condizioni potete trasferire le vostre note d'onorario alla Cassa per medici-dentisti SA, che acquista così il vostro credito ad un prezzo fisso. In questo modo potrete risparmiare ulteriori costi ed evitare qualsiasi coinvolgimento nella procedura di incasso.

### **Processo d'incasso**

Le operazioni di incasso richiedono nozioni in materia di diritto, una conoscenza approfondita delle procedure e dei termini di legge, capacità di mediazione e perseveranza.

## IN BREVE

### **Incasso in base ad accordo a forfait**

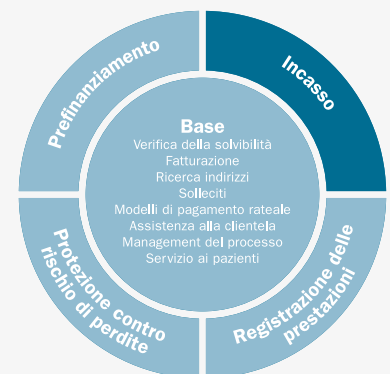
Assunzione a forfait delle spese di tutti i casi d'incasso

### **Incasso in base ad accordo individuale**

Imputazione delle spese per singolo caso d'incasso alla specifica tariffa della EOS Svizzera SA.

### **Incasso in base ad accordo di acquisto**

Acquisto del credito d'onorario



## I VOSTRI VANTAGGI

La nostra assistenza:

- ✓ Procedure di esecuzione forzata del debito: collaborazione con EOS Svizzera SA, azienda specializzata nel settore della gestione crediti.
- ✓ Nessun coinvolgimento nel laborioso processo d'incasso
- ✓ Meno perdite su debitori
- ✓ Svolgimento a norma di legge
- ✓ Possibilità di un accordo forfettario o di un accordo individuale

**1ª fase: tentativo di conciliazione amichevole**

Il debitore viene contattato e, a seconda del caso, riceve telefonicamente o per iscritto proposte di pagamento e solleciti per il saldo dell'importo dovuto.

**2ª fase: domanda d'esecuzione**

Di norma in caso di mancato pagamento si provvede a presentare una domanda d'esecuzione e a dare il via al precetto esecutivo. Qualora il credito venga contestato dal debitore, l'esistenza di un riconoscimento di debito (ad esempio preventivo di costo firmato, accordo di pagamento rateale firmato) consente di avviare una procedura di rigetto. In mancanza di questo il cliente può disporre di una procedura di conciliazione.

**3ª fase: continuazione dell'esecuzione**

A seconda della situazione viene portata avanti la procedura di pignoramento o fallimento.

**4ª fase: realizzazione di un attestato di carenza di beni**

Il debitore viene nuovamente avvertito e viene più volte sollecitato telefonicamente e per iscritto a saldare il debito ancora insoluto. Si continua a fare presente la possibilità di una conciliazione amichevole.